

**ГОУ ВПО РОССИЙСКО-АРМЯНСКИЙ  
(СЛАВЯНСКИЙ) УНИВЕРСИТЕТ**

Составлена в соответствии с  
государственными требованиями к минимуму  
содержания и уровню подготовки  
выпускников по указанным направлениям и  
Положением РАУ «О порядке разработки и  
утверждения учебных программ».

**УТВЕРЖДАЮ:**

№ 01/22 от 16 августа 2022г.

**Институт: Экономики и бизнеса**

*Название института*

**Кафедра: Экономики и финансов**

*Название кафедры*

*Автор:* Давтян Смбат Камоевич, ассистент

***УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС***

**Дисциплина: Инновационные финансовые инструменты**

Для бакалавриата:

**Специальность: Экономика**

**Направление: Финансы**

**ЕРЕВАН**

## **5. Общая аннотация курса**

### **5.1. Аннотация**

Данный учебно-методический комплекс по дисциплине «**Инновационные финансовые инструменты**» состоит из программы учебной дисциплины, теоретического и практического блоков.

Инновации выступают движущей силой экономики. В современной экономике роль инноваций значительно возросла. Без применения инноваций практически невозможно создать конкурентоспособную экономику, имеющую высокую степень наукоемкости и новизны. В 21 веке телекоммуникации, программные решения и цифровые технологии принесли с собой невероятные новые возможности, в том числе в финансовом секторе. Отличительной особенностью развития современных международных финансов является глобальный характер взаимодействия, который обеспечивается за счет внедрения финансовых инноваций. Под финансовой инновацией понимается появление новых финансовых продуктов. В данной дисциплине рассматриваются инновационные финансовые инструменты, исследуется их тип, обозначаются источники финансирования инновационной деятельности, представляются их преимущества для пользователей капитала, его инвесторов, предпринимательства, экономики и общества.

Основной целью дисциплины «**Инновационные финансовые инструменты**» является получение целостного представления об инновационных финансовых инструментах и их преимуществах, предусмотренных для изучения студентами III курса и IV курса экономического факультета по специальности «Экономика» (бакалавриат). Дисциплина рассчитана на 144 академических часа, из которых 72 – аудиторных (36 часов лекций и 36 часов – семинарских занятий).

На лекциях предполагается изложение теоретических основ инновационных финансовых инструментах, новых финансовых продуктов, их типов и систем, а также подробный и практический анализ опыта стран мира в области методов их конструирования.

Семинарские занятия включают в себя две основные составляющие: тестирования, которое направлено на проверку теоретических знаний в области изучаемой дисциплины, а также различного рода практических заданий, несущих в себе цель дать студентам практические исследовательские навыки. В частности, во второй блок входит подготовка презентаций на заданные темы, работа в группе, дискуссии, защита и презентация исследовательской работы.

Студентам предоставляется помощь в самостоятельном изучении материала, проводится дополнительное разъяснение наиболее трудных вопросов в индивидуальном порядке. В самостоятельную работу студентов входит исследовательская деятельность, подготовка презентаций, работа в группе, ознакомление с материалами в рамках дисциплины, выполнение домашних заданий в процессе подготовки к семинарским занятиям и т.д..

**1.2. Требования к исходным уровням знаний и умений студентов.**

Приступая к изучению данного курса, студенты должны обладать знаниями и умениями в области экономики и финансов в рамках среднего общего образования. Кроме того, студентами должны быть ранее изучены такие дисциплины как макроэкономика и финансы.

**2. Цель и требования к уровню освоения дисциплины****2.1. Цель и задачи дисциплины**

В результате изучения предмета студенты должны получить знания, необходимые для понимания целей и мероприятий финансовых инноваций.

**2.2. Требования к уровню освоения содержания дисциплины.**

После прохождения дисциплины студент должен:

- Обладать базовыми знаниями в области финансовых инноваций, в частности студент должен иметь представление о следующих ` определении финансовой инноваций; глобализация продуктов финансового рынка; современные финансовые продукты; инновационные финансовые инструменты; «P2P» кредитования; краудфандинг; финансовые инструменты для продвижения технологических инноваций (венчурное финансирование) ; финансовые инструменты обеспечивающие расширение применения технологических инноваций (корпоративные облигации) ; модернизация финансовых технологий; интернет-банкинг; мобильный банкинг; банкоматы; Apple Pay; Бесконтактная оплата; Открытый банкинг; Мобильная коммерция; Мобильный кошелек; Электронная торговля; Цифровой кошелек; Криптовалюта; Cold Storage; Финансирование серии А, В, и С; финансовые инструменты для привлечения массовых инвесторов (IPO, взаимные фонды); финансовые технологии (Финтех).
- Уметь самостоятельно работать с литературой, рекомендованной преподавателем, и обладать навыками самостоятельного поиска информации.
- Уметь работать с базами данных.
- Обладать исследовательскими навыками, уметь грамотно оформлять научно-исследовательскую работу, представлять результаты исследования в рамках презентаций.

**3. Трудоемкость дисциплины и виды учебной работы по учебному плану**

Виды учебной работы	Всего, в акад. Часах	Распределение по семестрам					
		7 сем	8 сем	9 Сем	10 сем.	11 сем	12 сем.
<b>1</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>10</b>	<b>11</b>
<b>1. Общая трудоемкость изучения дисциплины по семестрам, в т. Ч.:</b>		<b>80</b>					
1.1. Аудиторные занятия, в т. Ч.:		<b>77</b>					
1.1.1. Лекции		<b>36</b>					
1.1.2. Практические занятия, в т. Ч.							

1.1.2.1. Обсуждение прикладных проектов							
1.1.2.2. Кейсы							
1.1.2.3. Деловые игры, тренинги							
1.1.2.4. Контрольные работы		<b>5</b>					
1.1.3. Семинары		<b>36</b>					
1.1.4. Лабораторные работы							
1.1.5. Другие виды аудиторных занятий							
1.2. Самостоятельная работа, в т. Ч.:							
1.2.1. Подготовка к экзаменам							
1.2.2. Другие виды самостоятельной работы, в т.ч. (можно указать)							
1.2.2.1. Письменные домашние задания							
1.2.2.2. Курсовые работы							
1.2.2.3. Эссе и рефераты							
1.3. Консультации		<b>2</b>					
1.4. Тест							
Итоговый контроль (Экзамен, Зачет, диф. Зачет/указать)			<b>Экзамен</b>				

#### 4. Распределение весов по формам контроля

	Вес формы текущего контроля в результирующей оценке текущего контроля			Вес формы промежуточного контроля и результирующей оценки текущего контроля в итоговой оценке промежуточного контроля			Вес итоговых оценок промежуточных контролей в результирующей оценке промежуточного контроля	Вес оценки результирующей оценки промежуточных контролей и оценки итогового контроля в результирующей оценке итогового контроля
	M1 <sup>1</sup>	M2	M3	M1	M2	M3		
<b>Вид учебной работы/контроля</b>								
Контрольная работа								
Тест				<b>0,2</b>				
Курсовая работа								
Лабораторные работы								
Письменные домашние задания								
Эссе (исследовательская работа)	<b>0,6</b>							
<i>Защита темы эссе</i>								
<i>Презентация (защита исследовательской работы)</i>	<b>0,4</b>							
Вес результирующей оценки текущего контроля в итоговых оценках промежуточных контролей				<b>0,3</b>				
Вес итоговой оценки 1-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей							<b>0,5</b>	
Вес итоговой оценки 2-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей								
Вес итоговой оценки 3-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей т.д.								
Вес результирующей оценки промежуточных контролей в результирующей оценке итогового контроля								<b>1</b>
<b>Экзамен/зачет (оценка итогового контроля)</b>								<b>0</b>
	<b>Σ = 1</b>	<b>Σ = 1</b>	<b>Σ = 1</b>	<b>Σ = 1</b>	<b>Σ = 1</b>	<b>Σ = 1</b>	<b>Σ = 1</b>	<b>Σ = 1</b>

<sup>1</sup> Учебный Модуль

## 5. Содержание дисциплины

### 5.1. Тематический план и трудоемкость аудиторных занятий (Модули, разделы дисциплины и виды занятий) по учебному плану

Разделы и темы дисциплины	Всего аудит. Часов	Лекции, ак. Часов	Практ. Занятия, ак. Часов	Семинары, ак. Часов	Лабор, ак. Часов	Другие виды занятий, ак. Часов
1	2=3+4+5+6+7	4	5	6	7	8
<b>Тема 1.</b> Финансовые инновации.	6	6				
<b>Тема 2.</b> Современные финансовые продукты.	6	6				
<b>Тема 3.</b> Краудфандинг.	6	6				
<b>Тема 4.</b> Финансовые инструменты для продвижения технологических инноваций (венчурное финансирование)	6	6				
<b>Тема 5.</b> Финансовые инструменты обеспечивающие расширение применения технологических инноваций (корпоративные облигации)	6	6				
<b>Тема 6.</b> Модернизация финансовых технологий.	6	6				
Защита исследовательских работ						
<b>ИТОГО</b>						

### 5.2. Содержание разделов и тем дисциплины:

#### **Тема 1. Финансовые инновации.**

Финансовые инновации, процесс создания новых финансовых продуктов. Достижения в области финансовых инструментов, технологий и платежных систем. Процесс создания новых финансовых или инвестиционных продуктов и услуг. Глобализация продуктов финансового рынка. Появление новых финансовых технологий. Классификация финансовых инноваций.

#### **Тема 2. Современные финансовые продукты.**

Современные финансовые технологии. Современные продукты финансового рынка. Современные финансовые инструменты для начинающих. Финансовые технологии (Финтех). Глобальные тренды развития финтеха.

#### **Тема 3. Краудфандинг.**

Понятие Краудфандинга. Виды краудфандинга. Инвестиционный краудфандинг. Краудфандинг на основе пожертвований (Donation-Based Crowdfunding). Программа Jumpstart Our Business Startups (JOBS). Социально-экономическая роль краудфандинга и перспективы развития в Армении.

«P2P»-кредитование: малоизвестная альтернатива банкам. Понятие «P2P»-кредитование. Платформа P2P-кредитования. Финтех в микрокредитовании. Инвестиции на платформе «P2P». Ключевые проблемы развития «P2P» -кредитование в Армении. Прогнозируемые модели развития рынка P2P кредитования в Армении. Концепция стратегии развития рынка P2P кредитования в Армении. Приоритеты финансового сектора Армении: оси активизации кредитования и инвестирования через интернет платформы.

#### **Тема 4. Финансовые инструменты для продвижения технологических инноваций (венчурное финансирование)**

Концепция венчурного капитала. Венчурный капитал как форма частного капитала. История венчурного капитала. Венчурные инвестиции. Преимущества и недостатки венчурного капитала.

#### **Тема 5. Финансовые инструменты обеспечивающие расширение применения технологических инноваций.**

Начальный капитал - (Seed Capital). Стартовый капитал - (Startup Capital). Финансирование серии А (Series A Financing). Финансирование серии В (Series B Financing). Финансирование серии С (Series C Financing). Ангел-инвестор - (Angel Investor). Первичное публичное предложение (IPO).

#### **Тема 6. Модернизация финансовых технологий.**

Модернизация финансовых технологий. Блокчейн (Blockchain). Интернет-банкинг. Мобильный банкинг. Банкоматы. Apple Pay. Бесконтактная оплата. Открытый банкинг. Мобильная коммерция. Мобильный кошелек. Электронная торговля. Цифровой кошелек. Криптовалюта. Cold Storage.

### **6. Учебно-методическое обеспечение дисциплины**

#### **6.1. Рекомендуемая литература:**

##### ***а) Основная литература***

1. Джозеф Стиглиц, Цена неравенства. Чем расслоение общества грозит нашему будущему <https://monster-book.com/cena-neravenstva>
2. Crowdfunding explained, European Commission, [https://ec.europa.eu/growth/tools-databases/crowdfunding-guide/what-is/explained\\_en](https://ec.europa.eu/growth/tools-databases/crowdfunding-guide/what-is/explained_en)
3. Creating a Crowdfunding Ecosystem in Chile, Multilateral Investment Fund Inter-American Development Bank, 2005, page 8, [https://treasury.gov.au/sites/default/files/2019-03/C2015-042\\_Crowdfund\\_Capital\\_Advisors.pdf](https://treasury.gov.au/sites/default/files/2019-03/C2015-042_Crowdfund_Capital_Advisors.pdf) Ivo Jenik, Timothy Lyman, and Alessandro Nava, Crowdfunding and Financial Inclusion, CGAP, March 2017, page 1-2, <https://www.cgap.org/sites/default/files/Working-Paper-Crowdfunding-and-Financial-Inclusion-Mar-2017.pdf>
4. Crowdfunding, U.S. SEC, <https://secsearch.sec.gov/search?utf8=%3F&affiliate=secsearch&query=crowdfunding>

5. P2P-КРЕДИТОВАНИЕ, RMG partners, 11,  
[https://media.rbcdn.ru/media/reports/RMG\\_Partners\\_P2PReport\\_RUS\\_final.pdf](https://media.rbcdn.ru/media/reports/RMG_Partners_P2PReport_RUS_final.pdf)  
 Crowdfunding's Potential for the Developing World. 2013. infoDev, Finance and Private Sector Development Department. Washington, DC: World Bank. Page 8, [https://www.infodev.org/infodev-files/wb\\_crowdfundingreport-v12.pdf](https://www.infodev.org/infodev-files/wb_crowdfundingreport-v12.pdf)

**б) Дополнительная литература**

1. Stéphane Onnée and Sophie Renault, Crowdfunding: principles, trends and issues, 2016, page 315,  
[https://www.researchgate.net/publication/308110904\\_Crowdfunding\\_principles\\_trends\\_and\\_issues](https://www.researchgate.net/publication/308110904_Crowdfunding_principles_trends_and_issues)
2. Facebook may be changing its name, according to report,  
<https://www.washingtonpost.com/technology/2021/10/20/facebook-name-change-metaverse/?fbclid=IwAR1-qXUv0TayDBUVu77Xe1dUCqQ23jARSI8kRIElv6nk7sKuIphlGkEGDfY>
3. Paul Belleflamme, Thomas Lambert, Armin Schwienbacher, Crowdfunding: tapping the right crowd, page 5, DISCUSSION PAPER, Center for Operations Research and Econometrics Voie du Roman Pays, 34 B-1348 Louvain-la-Neuve Belgium,  
<https://perso.uclouvain.be/paul.belleflamme/papers/JBV2013.pdf>
4. Stéphane Onnée and Sophie Renault, Crowdfunding: principles, trends and issues, 2016, page 315,  
[https://www.researchgate.net/publication/308110904\\_Crowdfunding\\_principles\\_trends\\_and\\_issues](https://www.researchgate.net/publication/308110904_Crowdfunding_principles_trends_and_issues)
5. Mokter Hossain, Gospel Onyema Oparaocha, Crowdfunding: Motives, Definitions, Typology and Ethical Challenges, page 4, <https://www.degruyter.com › doi › erj-2015-0045 › pdf>
6. Ethan Mollick, The dynamics of crowdfunding: An exploratory study,  
[https://www.researchgate.net/publication/259133171\\_The\\_Dynamics\\_of\\_Crowdfunding\\_An\\_Exploratory\\_Study](https://www.researchgate.net/publication/259133171_The_Dynamics_of_Crowdfunding_An_Exploratory_Study)
7. Claire Ingram, Robin Teigland, Emmanuelle Vaast, Is crowdfunding doomed in Sweden? when institutional logics and affordances collide, (Re-)design matters,  
<http://citeseerx.ist.psu.edu/viewdoc/download;jsessionid=B6D825FA68E2F2682F7FE183CB4D6584?doi=10.1.1.659.4133&rep=rep1&type=pdf>
8. Mike Wicks, Crowdfunding - An Introduction - New edition July 2014  
<https://betterbusinesscontent.com/wp-content/uploads/2017/01/eBook-Crowd-Funding.pdf>
9. Investopedia, Crowdfunding,  
<https://www.investopedia.com/terms/c/crowdfunding.asp> Моисеев С.П., Трансмиссионный механизм денежно-кредитной политики, Финансы и кредит. №18, 2002, ст.38-51
10. Teresa Rodríguez de las Heras Ballell, El crowdfunding: una forma de financiación colectiva, colaborativa y participativa de proyectos Teresa Rodríguez de las Heras Ballell,  
<http://www.derecho.uba.ar/publicaciones/pensar-en-derecho/revistas/3/el-crowdfunding-una-forma-de-financiacion-colectiva-colaborativa-y-participativa-de-proyectos.pdf>
11. D. Diego Salvador Sáez, EL CROWDFUNDING: FUNCIÓN ECONÓMICA, TIPOLOGÍAS DE LA REALIDAD, NATURALEZA Y RÉGIMEN JURÍDICO. Tesis doctoral, Valencia 2016, page 74,  
<file:///C:/Users/Admin/Downloads/Tesis%20doctoral%20Crowdfunding%20Diego%20Salvador%20S%C3%A1ez.pdf>
12. REGULATING INVESTMENT AND LENDING-BASED CROWDFUNDING: BEST PRACTICES, EBRD, page 8,  
[file:///C:/Users/Admin/Downloads/EBRD%20Crowdfunding%20Report\\_3C\\_LR.PDF](file:///C:/Users/Admin/Downloads/EBRD%20Crowdfunding%20Report_3C_LR.PDF)

13. Peer-to-peer lending Description, European Commission, page 1 [Electronic resource] - Access mode: [https://ec.europa.eu/growth/tools-databases/crowdfunding-guide/types/p2p\\_en](https://ec.europa.eu/growth/tools-databases/crowdfunding-guide/types/p2p_en) (date of access: 10.02.2021).
14. P2P-кредитование, RMG partners, стр. 11, [электронный ресурс] - Access mode: [https://media.rbcdn.ru/media/reports/RMG\\_Partners\\_P2PReport\\_RUS\\_final.pdf](https://media.rbcdn.ru/media/reports/RMG_Partners_P2PReport_RUS_final.pdf) (дата входа 14.02.2021)
15. Eugenia Omarini A, Peer-to-Peer Lending: Business Model Analysis and the Platform Dilemma, page 9 [Electronic resource] - Access mode: [https://www.researchgate.net/publication/333167188\\_Peer-to-Peer\\_Lending\\_Business\\_Model\\_Analysis\\_and\\_the\\_Platform\\_Dilemma](https://www.researchgate.net/publication/333167188_Peer-to-Peer_Lending_Business_Model_Analysis_and_the_Platform_Dilemma) (date of access: 15.02.2021).
16. Peer-to-peer lending platforms, page 1 [Electronic resource] - Access mode: <https://www.ecovis.com/lithuania/fintech/peer-to-peer-lending-platforms/> (date of access: 10.03.2021).
17. Аузан А. А. Социокультурная экономика: как культура влияет на экономику, а экономика — на культуру: курс лекций / А. А. Аузан, Е. Н. Никишина. — М.: Экономический факультет МГУ имени М. В. Ломоносова, 2021. — 200 с., <https://www.econ.msu.ru/sys/raw.php?o=77671&p=attachment> (date of access: 10.12.2021).
18. Армен Минасян, В Армении запускается российско-итальянский инвестиционный проект Khachen, <https://banks.am/ru/news/newsfeed/22423>
19. Gustav Claesson, Marcus Tengvall, Peer-to-Peer Lending the Effects of Institutional Involvement in Social Lending, Jönköping University May, 2015, page 47, <https://www.diva-portal.org/smash/get/diva2:812631/FULLTEXT01.pdf>
20. ALMI Företagspartner AB (Алми), деятельность «Almi» включает в себя консультационные услуги и финансирование в форме кредитов и акционерного капитала на всех этапах предпринимательства от концепции до успеха в бизнесе. Услуги «Almi» предназначены для дополнения частного рынка в удовлетворении потребностей компаний в финансировании и консультациях, <https://www.government.se/government-agencies/almi-foretagspartner-ab-almi/>
21. «Հայաստանի զարգացման և ներդրումների կորպորացիա» Համախմբված ֆինանսական հաշվետվություններ և անկախ աուդիտորական եզրակացություն, [https://dica.am/wp-content/uploads/2021/07/DICA-FS\\_2020\\_ARM.pdf](https://dica.am/wp-content/uploads/2021/07/DICA-FS_2020_ARM.pdf)
22. George A. Akerlof, The Market for "Lemons": Quality Uncertainty and the Market Mechanism <https://www.studocu.com/da/document/syddansk-universitet/corporate-finance/akerlof-1970-the-market-for-lemons-quality-uncertainty-and-the-market-mechanism/11000935>
23. FinTech credit Market structure, business models and financial stability implications Report prepared by a Working Group established by the Committee on the Global Financial System (CGFS) and the Financial Stability Board (FSB) Bank for International Settlements and Financial Stability Board 2017, page 10-17, [https://www.bis.org/publ/cgfs\\_fsb1.pdf](https://www.bis.org/publ/cgfs_fsb1.pdf)
24. Neslihan Turguttopbas, Peer-To-Peer Lending in US and China: A Guide for Emerging Market Countries, <https://www.scipublications.com/journal/index.php/ujfe/article/view/346>
25. Sasidharan Chandran, P2P Lending: Risks and Business Models 2019, <https://www.corporatecomplianceinsights.com/p2p-lending-risks-and-business-models/>
26. Funding Sources - P2P Lending, Loan fractionalization, 17 Mar 2022, <https://support.mambu.com/docs/funding-sources-p2p-lending>
27. Eugenia Omarini A, Peer-to-Peer Lending: Business Model Analysis and the Platform Dilemma, file:///C:/Users/Admin/Downloads/IJFET-02-301\_OMARINI.pdf
28. Joans Schmidt, What is Balance Sheet Lending? How is it different from typical P2P Lending? 2021, <https://p2pmarketdata.com/blog/balance-sheet-lending/>

29. ZHAO Yuohong, CHEN Jie, A P2P trust model based on trust factor and feedback aggregation <https://ieeexplore.ieee.org/document/9095120/authors#authors>
30. Xianfu Meng, Yalin Ding, Yue Gong, @Trust: A trust model based on feedback-arbitration in structured P2P network, <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0140366412002101>
31. В Армении стартует российско-итальянский инвестиционный проект. <https://www.armenpress.am/arm/news/1069494.html>
32. Гагик Закарян. Главное достижение Юнибанка – доверие клиентов, 20.04.2021, <https://banks.am/am/news/interviews/21250>
33. Yonghong Zhang, Miao Xu, Cheng Chen, Research on Credit Scoring Mechanism of P2P Lending Platform, <https://www.atlantis-press.com>
34. George A. Akerlof, The Market for "Lemons": Quality Uncertainty and the Market Mechanism <https://www.studocu.com/da/document/syddansk-universitet/corporate-finance/akerlof-1970-the-market-for-lemons-quality-uncertainty-and-the-market-mechanism/11000935>
35. ZAIMEI ZHANG, KUN NIU, AND YAN LIU, A Deep Learning Based Online Credit Scoring Model for P2P Lending, October 8, 2020 <https://ieeexplore.ieee.org/stamp/stamp.jsp?arnumber=9207878>
36. Stefan Lyocsa, Petra Vašaničová, Default or Profit Scoring Credit Systems? Evidence from an Emerging High-Risk P2P Loan Market, 10 Sep 2020, [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=3664541](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3664541)
37. Hyunwoo Woo and So Young Sohn, A credit scoring model based on the Myers– Briggs type indicator in online peer to peer lending, <https://jfin-swufe.springeropen.com/track/pdf/10.1186/s40854-022-00347-4.pdf>
38. Fengpei Wu, Xiang Su, Young Seok Ock and Zhiying Wang, Personal Credit Risk Evaluation Model of P2P Online Lending Based on AHP, file:///C:/Users/Admin/Downloads/symmetry-13-00083%20(2).pdf
39. Beibei Niu, Jinzheng Ren, Xiaotao Li, Credit Scoring Using Machine Learning by Combing Social Network Information: Evidence from Peer-to-Peer Lending, <https://www.mdpi.com/2078-2489/10/12/397/htm>
40. Tobias Berg, Valentin Burg, Ana Gombović, Manju Puri, On the Rise of FinTechs – Credit Scoring using Digital Footprints (Frankfurt School of Finance & Management, Humboldt University Berlin, Duke University, FDIC and NBER) 2019, [https://www.ecb.europa.eu/pub/conferences/shared/pdf/20190905\\_4th\\_ARC/Manju\\_Puri.pdf](https://www.ecb.europa.eu/pub/conferences/shared/pdf/20190905_4th_ARC/Manju_Puri.pdf)
41. APPROACHES GUIDELINES, 2019 The World Bank Group, page 15, <https://thedocs.worldbank.org/en/doc/935891585869698451-0130022020/original/CREDITSCORINGAPPROACHESGUIDELINESFINALWEB.pdf>
42. 93 Criteria That Will Help You Evaluate a P2P Lending Site. P2P Lending Academy <https://p2pempire.com/rating-criteria>

## 6.2. Материально-техническое обеспечение дисциплины

В чтении лекций используется проектор.